

GUIA DO ASSINANTE

RECURSOS DA ASSINATURA PREMIUM



Benefícios	Pacote Premium
Página Completa no site (www.AcheUmaEscola.com.br)	✓
Destaque em vitrines e Guias Regionais	✓
Acesso a pesquisas e ferramentas de apoio à captação	✓
Recomendação da escola, por e-mail, em listas de escolas do bairro	✓
E-mail exclusivo sobre a sua escola, para quem desbloqueou sua página	✓
Lista de e-mails e WPP de quem desbloqueou a escola e similares	✓
1 post por ano no Instagram (formato "Por Dentro da Escola")	✓
Coluna assinada no Blog, com divulgação do artigo no Instagram	✓
Envio de 1 e-mail por mês para a base de leads da escola na SA	✓
Repost de eventos de Portas Abertas e matrículas no IG	✓

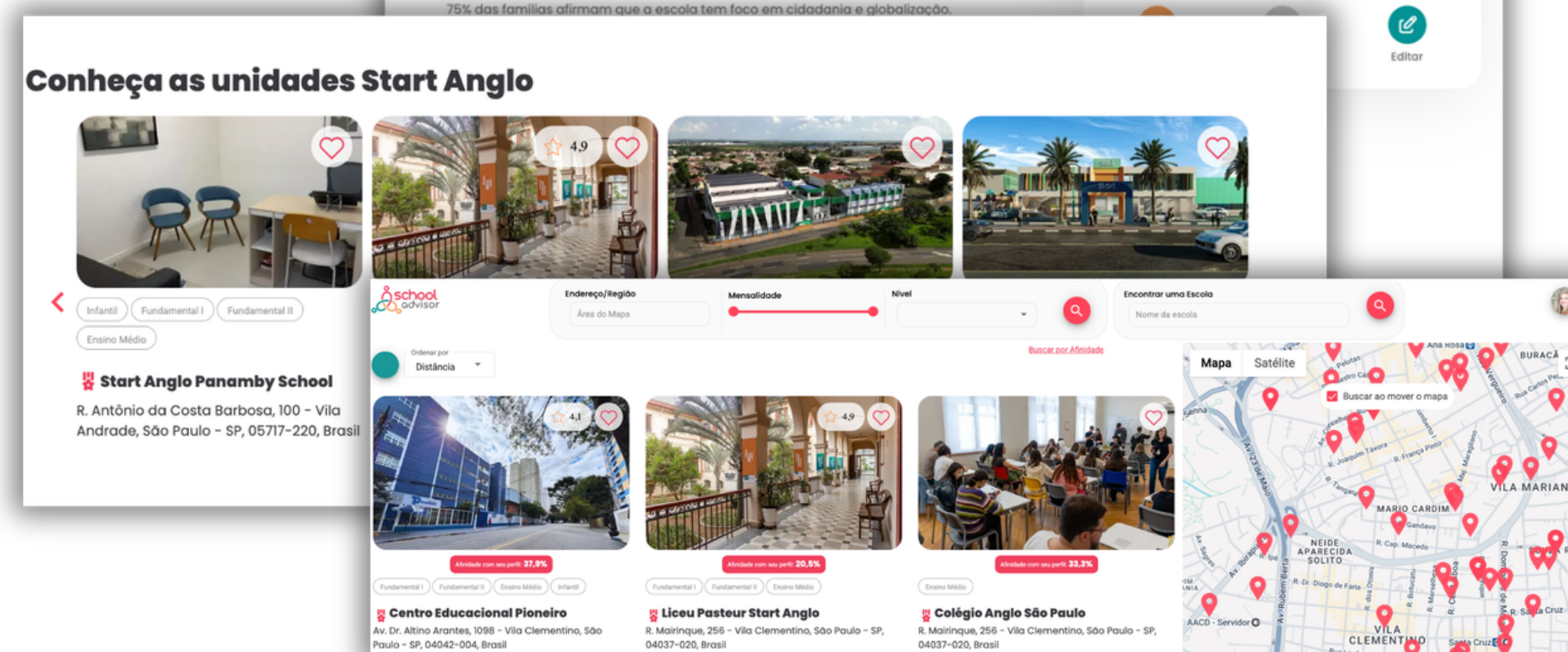
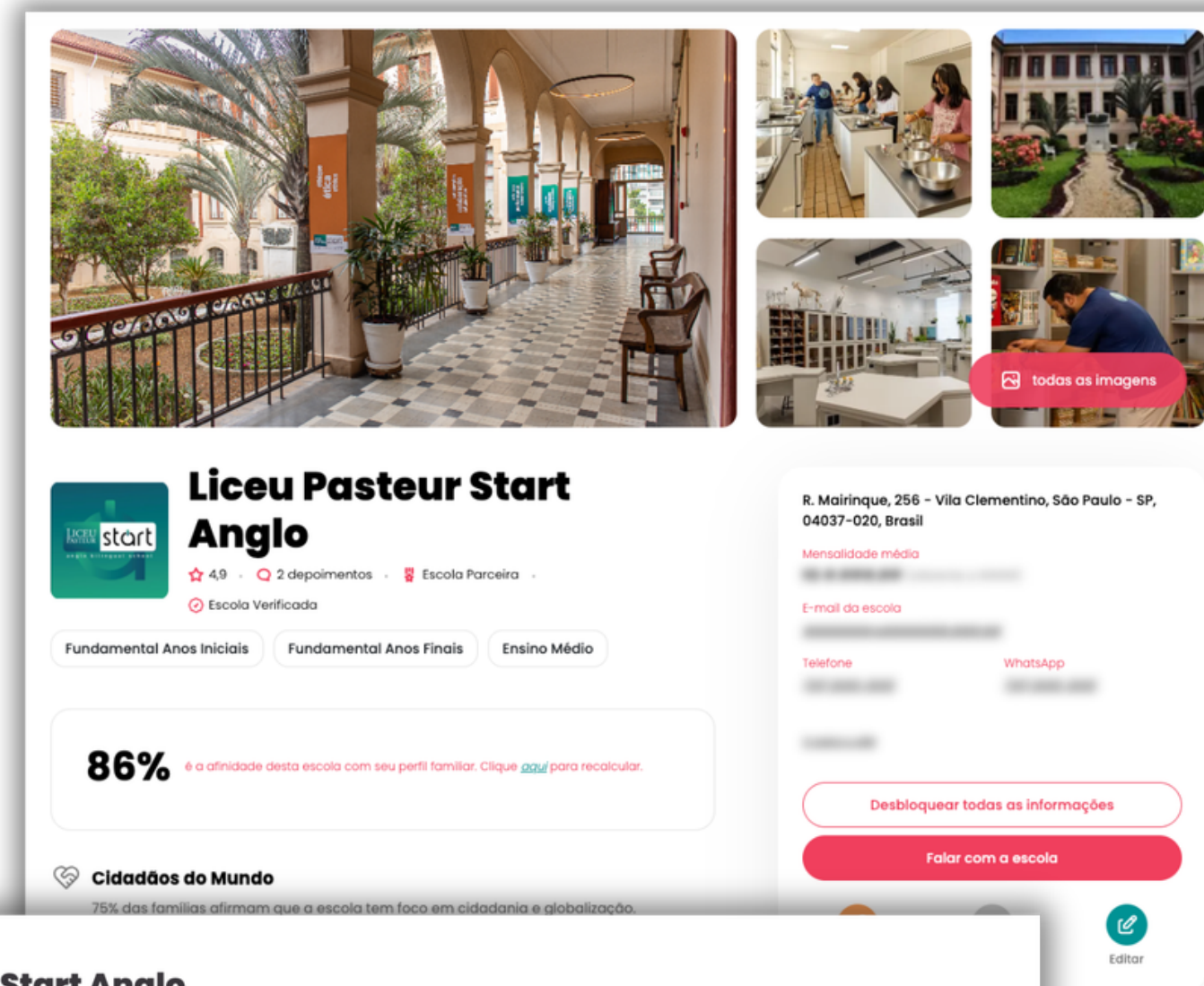
COMPARADOR DE ESCOLAS: ENCONTRABILIDADE E DIFERENCIAÇÃO

Quando as famílias buscam escolas, elas avaliam e comparam informações para decidir quais instituições vão compor sua **lista de opções para visita**.

Na SchoolAdvisor, em vez de competir apenas por preço ou localização, as escolas assinantes podem **evidenciar os atributos** que a tornam uma escolha única, ocupam **posições privilegiadas** na plataforma e contam com **gatilhos de conversão** para captar famílias interessadas.



Páginas mais completas, atualizadas e com depoimentos se tornam mais atrativas para as famílias



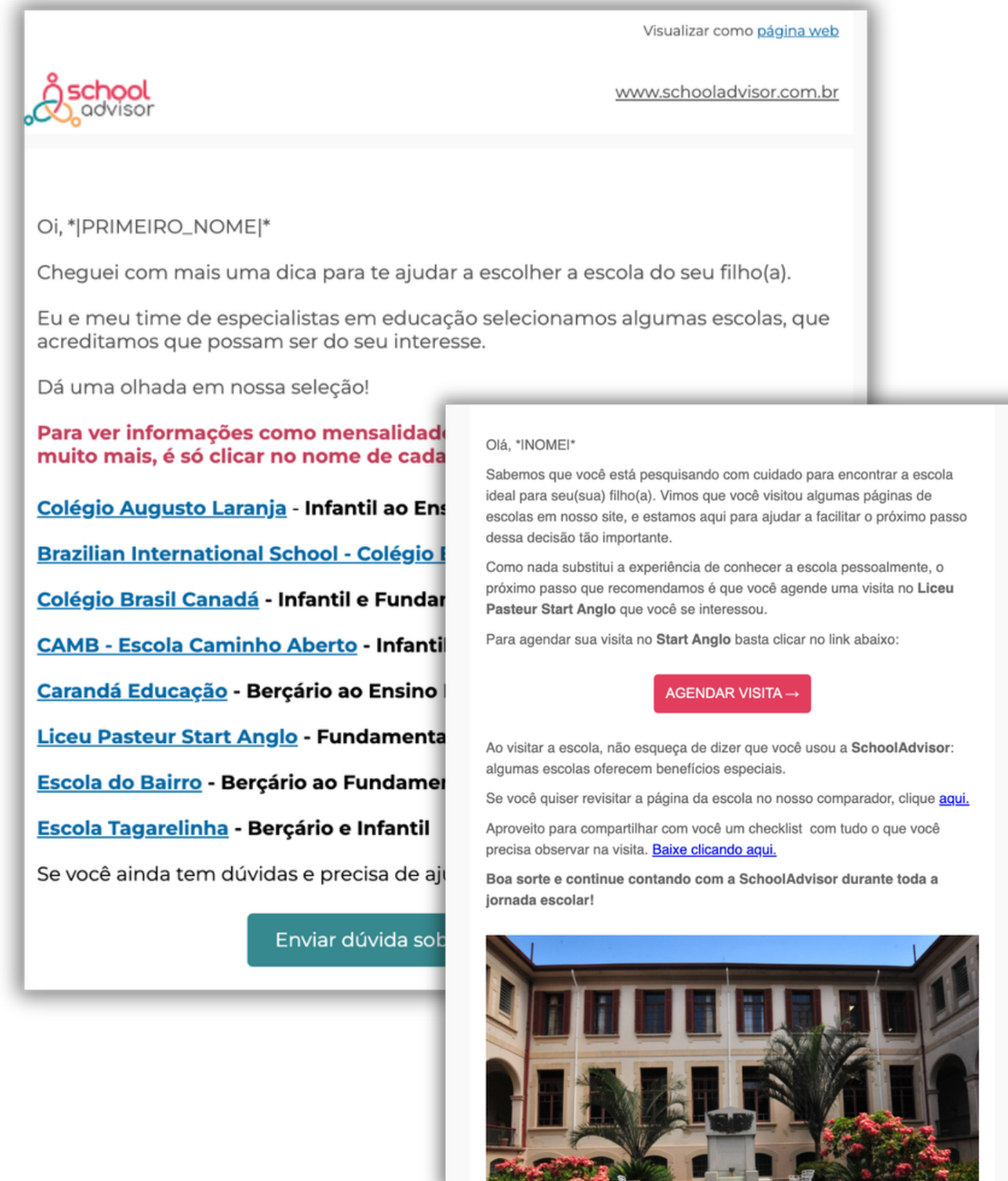
RECOMENDAÇÃO POR E-MAIL: PRESENÇA CONTÍNUA

As escolas são **recomendadas por e-mail** para famílias que pesquisam instituições na região e também para leads que demonstraram interesse ao desbloquear suas informações na SchoolAdvisor.

Essas **recomendações** aumentam a visibilidade da escola, fortalecem a reputação, mantêm a escola presente na jornada de decisão das famílias e ampliam as oportunidades de contato e matrícula.



As escolas assinantes podem ampliar sua visibilidade enviando conteúdos para divulgação à base de leads, como convites para eventos, conquistas olímpicas, aprovações e campanhas de captação.



Visualizar como [página web](#)

www.schooladvisor.com.br

Oi, *|PRIMEIRO_NOME|*

Cheguei com mais uma dica para te ajudar a escolher a escola do seu filho(a).

Eu e meu time de especialistas em educação selecionamos algumas escolas, que acreditamos que possam ser do seu interesse.

Dá uma olhada em nossa seleção!

Para ver informações como mensalidade muito mais, é só clicar no nome de cada uma das escolas.

- [Colégio Augusto Laranja](#) - Infantil ao Ensino Fundamental
- [Brazilian International School](#) - Colégio
- [Colégio Brasil Canadá](#) - Infantil e Fundamental
- [CAMB - Escola Caminho Aberto](#) - Infantil
- [Carandá Educação](#) - Berçário ao Ensino Fundamental
- [Liceu Pasteur Start Anglo](#) - Fundamental
- [Escola do Bairro](#) - Berçário ao Fundamental
- [Escola Tagarelinha](#) - Berçário e Infantil

Se você ainda tem dúvidas e precisa de ajuda, clique aqui para falar conosco.

[AGENDAR VISITA →](#)

Ao visitar a escola, não esqueça de dizer que você usou a SchoolAdvisor: algumas escolas oferecem benefícios especiais.

Se você quiser revisitar a página da escola no nosso comparador, clique [aqui](#).

Aproveito para compartilhar com você um checklist com tudo o que você precisa observar na visita. [Baixe clicando aqui](#).

Boa sorte e continue contando com a SchoolAdvisor durante toda a jornada escolar!



BLOG: REPUTAÇÃO E ENCONTRABILIDADE

Todas as escolas assinantes possuem uma **coluna assinada** no blog da SchoolAdvisor e são recomendadas nos **Guias Regionais de Escolas**, ampliando a visibilidade para as famílias.

Além de aumentar as **oportunidades de descoberta e geração de tráfego qualificado**, a presença fortalece a autoridade digital e reputação da escola, contribuindo para seu desempenho nos **mecanismos de busca** (SEO) e para sua relevância em respostas geradas por **ferramentas de inteligência artificial**.



Não há limite de envio e publicação de artigos, que são divulgados, também, no Instagram e para a base de leads.



Guia de Escolas e Colégios em Luís Eduardo Magalhães (BA)

Luís Eduardo Magalhães é uma das cidades que mais crescem no Oeste da Bahia e se consolidou como um importante polo econômico, educacional e de qualidade de vida da região. Planejada, organizada e com forte desenvolvimento urbano, a cidade se destaca pela infraestrutura moderna, pelo dinamismo do agronegócio e pela oferta crescente de serviços essenciais. Com uma população em constante expansão, Luís Eduardo Magalhães atrai famílias que buscam segurança, oportunidades e bem-estar.

A cidade conta com boa estrutura de saúde, comércio diversificado, áreas residenciais bem definidas e opções de lazer que acompanham seu ritmo de crescimento. Sua localização estratégica, com acesso facilitado a outras cidades do Oeste baiano e a estados vizinhos, reforça seu papel como referência regional. Eventos locais, feiras agropecuárias e iniciativas comunitárias também fazem parte da identidade de uma cidade jovem, dinâmica e em plena evolução.

Se você está procurando o melhor colégio em Luís Eduardo Magalhães para seu filho ou filha, este é o guia ideal. A SchoolAdvisor preparou uma seleção completa de escolas particulares em Luís Eduardo Magalhães, reunindo

Visão geral criada por IA

As escolas mais recomendadas em Luís Eduardo Magalhães (BA) incluem instituições com excelentes notas no ENEM, como o **Colégio Monteiro Lobato (Unidade 2)** e o **Colégio Mundo da Escrita**. Outros destaques são o **Start Anglo** (com foco em bilinguismo) e o **Colégio Adventista**, elogiado por sua formação integral. Na rede municipal, as escolas **Adélia de Moraes Cassins** e **Caio Felipe Miranda de Oliveira** oferecem ensino bilíngue e tempo integral. SchoolAdvisor +4

FAMÍLIAS QUE BUSCAM ESCOLAS SIMILARES: LEADS DE ALTA INTENÇÃO

As escolas assinantes da SchoolAdvisor têm acesso aos contatos das famílias que demonstraram **interesse por escolas com perfis similares**. Essa base representa uma oportunidade para ampliar o relacionamento com potenciais interessados que já estão em processo de escolha da escola.

Recomenda-se que a escola utilize essa lista em **ações de marketing e relacionamento**, como o envio de convites para eventos, campanhas de matrículas, apresentações dos diferenciais da instituição, conteúdos relevantes e convites para agendamento de visitas.

Clique aqui para fazer **download** da tabela em Excel ou exportar para Google Planilhas

CONTATOS DOS LEADS COM INTERESSE NA SUA ESCOLA E /OU SIMILARES

Nome	E-mail	Whatsapp	Clicou em	Última inter...
			Escolas similares	28/01/26
			Escolas similares	28/01/26
			Desbloquear informações	28/01/26
			Escolas similares	28/01/26
			Desbloquear informações	28/01/26
			Escolas similares	28/01/26
			Escolas similares	28/01/26
			Desbloquear informações	28/01/26
			Escolas similares	28/01/26
			Escolas similares	28/01/26

Clique aqui para visualizar **mais contatos**



Utilize a base de leads para criar campanhas de Públicos Semelhantes (Lookalike) no Meta, ampliando o alcance para perfis com maior potencial de conversão.

POR DENTRO DA ESCOLA: VISIBILIDADE E CONFIANÇA

O **Por Dentro da Escola** é um formato exclusivo para o Instagram, que apresenta os principais diferenciais da escola, sua estrutura, proposta pedagógica e ambiente, ajudando as famílias a conhecerem melhor a instituição antes mesmo de agendar uma visita.

Como os demais conteúdos da SchoolAdvisor, o Por Dentro da Escola é percebido pelas famílias como uma **recomendação com caráter de curadoria**, e não como publicidade. Isso fortalece a reputação da escola, amplia sua visibilidade e desperta o interesse de novos potenciais alunos de forma mais espontânea e confiável.



Os posts são feitos em colab com as escolas, aumentando o reconhecimento e visibilidade.



EVENTOS E MATRÍCULAS: MAIS ALCANCE NO INSTAGRAM



A SchoolAdvisor reforça a divulgação de **eventos de Portas Abertas e campanhas de matrículas** por meio de compartilhamentos em seu Instagram, ampliando o alcance das ações da escola para famílias que estão em busca de uma instituição de ensino.

Ao serem divulgadas em um perfil reconhecido como referência na escolha de escolas, essas ações ganham mais **visibilidade e credibilidade**, contribuindo para aumentar o interesse e a participação das famílias.



Marque o @schooladvisorbr nas divulgações dos eventos abertos a novas famílias.



ÁREA PREMIUM SCHOOLADVISOR: CONHECIMENTO E FERRAMENTAS PARA CRESCER



A SchoolAdvisor disponibiliza uma página exclusiva de benefícios para escolas, com **conteúdos e ferramentas** desenvolvidos para apoiar as equipes de gestão, marketing e captação de alunos. O espaço reúne pesquisas de mercado, estudos sobre o comportamento das famílias, ferramentas estratégicas e materiais práticos para auxiliar no planejamento e na tomada de decisões.

Além disso, a página conta com **tutoriais e orientações práticas** para ajudar as escolas a aproveitarem melhor os recursos da plataforma e aplicarem estratégias mais eficientes de atração, relacionamento e conversão de novas famílias.



[Clique aqui](#) para acessar a página exclusiva para assinantes.

Confira as pesquisas e estudos proprietários da SchoolAdvisor

2026

school explorer

IMPORTANTE: O PERÍODO DE CAPTAÇÃO NÃO ACABOU

Estudo publicado em janeiro/ 2026

school explorer

COMO TORNAR A ESCOLHA DA ESCOLA MAIS FÁCIL PARA AS FAMÍLIAS?

Estudo publicado em 25/01/2026

school explorer

VIVÊNCIA DAS FAMÍLIAS NA CAPTAÇÃO: DO AGENDAMENTO À MATRÍCULA

Estudo publicado em 25/01/2026

school explorer

REMUNERAÇÃO DO TIME COMERCIAL NAS ESCOLAS

Estudo publicado em 25/01/2026

school explorer

COMO ESCOLAS ATENDEM LEADS POR TELEFONE?

Estudo publicado em abril/ 2026 com base em 71 ligações

school explorer

ESCOLHA, RECOMENDAÇÃO E PERMANÊNCIA ESCOLAR

Estudo publicado em 25/01/2026

school explorer

COMO AS FAMÍLIAS PRIORIZAM EDUCAÇÃO NO ORÇAMENTO

Pesquisa realizada com 97 pessoas em junho/ 2026

school explorer

POR DENTRO DA DECISÃO: COMPRA E CONTRATO DAS ESCOLAS

Pesquisa realizada com 92 pessoas em julho/ 2026

Ferramentas para a Campanha de Matrículas

01 Clique aqui para calcular as metas de matrículas e rematrículas da escola	08 Acesse uma Estratégia de Campanha de Divulgação e Captação
02 Clique para calcular o Indicador de Rematrícula da escola	09 Saiba como utilizar os leads da SchoolAdvisor na campanha de Meta
03 Régua de Relacionamento por Email	10 Matriz de Diferenciais para times de captação e atendimento escolar
04 Acesse uma estratégia de ativação dos leads da sua escola	11 Saiba como contornar Objeções das Famílias
05 Gatilhos Mentais aplicados à escola	12 Como se preparar para a campanha de matrículas
06 Régua de Relacionamento com leads SchoolAdvisor	13 Aprenda a Roteirizar uma Visita Escolar

E COMO AUMENTAR O **POTENCIAL** DE GERAÇÃO DE LEADS?

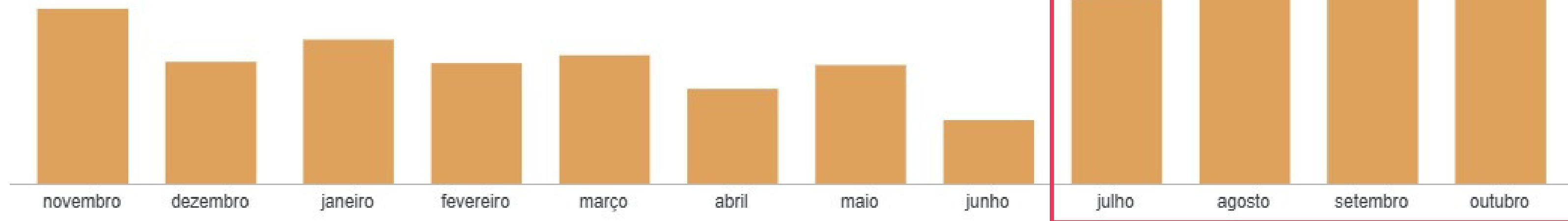


O MELHOR PERÍODO DO ANO ESTÁ CHEGANDO



MOMENTO ATUAL

Captação de leads - Site SchoolAdvisor



PÁGINAS MAIS COMPLETAS = MELHOR CONVERSÃO



Páginas completas, com informações atualizadas, fotos de qualidade, vídeos, diferenciais e mensalidades vigentes **transmitem mais confiança às famílias** e facilitam o processo de decisão. Manter os valores sempre atualizados é essencial para evitar frustrações, aumentar a transparência e atrair famílias com perfil compatível.

Quanto mais completa e atualizada estiver a página da escola, maiores são as chances de **converter visitantes em contatos, visitas e matrículas**.

✅ **Integração com seu CRM:** consulte sua Gerente de Relacionamento para entender como integrar o CRM da sua escola com nosso sistema, e colocar os leads da SchoolAdvisor diretamente no seu funil de vendas!

A IMPORTÂNCIA DOS DEPOIMENTOS



Os **depoimentos das famílias** fortalecem a reputação da escola, aumentam a credibilidade da página e influenciam positivamente a decisão de novos responsáveis.

As escolas que possuem depoimentos publicados **ativam funcionalidades exclusivas**, que organizam automaticamente as avaliações. A página passa a apresentar um resumo dos depoimentos, notas para critérios como infraestrutura e inclusão, as características mais percebidas pelas famílias e os principais pontos fortes da instituição, enriquecendo a experiência de quem está pesquisando escolas.

Esses recursos também permitem acompanhar, de forma contínua e espontânea, a percepção das famílias sobre a **experiência oferecida pela escola**.

Lembre-se que você pode **responder publicamente** todos os depoimentos!

USO ESTRATÉGICO DOS LEADS

Confira algumas estratégias para aproveitar melhor a base de leads e transformar esses dados em **insights para captação e relacionamento**:

- Identifique leads duplicados para entender quais famílias estão buscando a sua escola e também escolas similares.
- Cruze a base de leads com as visitas e matrículas da sua escola para calcular o CPA (Custo por Aquisição)
- Compare a data da última interação do lead com a data da visita para calcular o tempo médio de decisão das famílias, identificando padrões de comportamento.
- Cruze os leads das escolas similares com a base de famílias da sua escola para mapear riscos e identificar potenciais casos de evasão.
- Priorize o contato com leads que clicaram em “Agendar visita”, pois eles estão em um estágio mais avançado do funil e apresentam maior probabilidade de conversão.
- Utilize a base de leads para criar campanhas de Públicos Semelhantes (Lookalike) no Meta, ampliando o alcance para perfis com maior potencial de conversão.

TREINAMENTOS PARA ESCOLAS



A SchoolAdvisor oferece **treinamentos individualizados** para as equipes das escolas assinantes, com conteúdos práticos e estratégicos para aprimorar processos, desenvolver equipes e potencializar resultados.

Atualmente, estão disponíveis dois treinamentos exclusivos para os times de **Atendimento e Captação**:

- **Treinamento Atendimento e Vendas:** práticas essenciais para otimizar o atendimento, qualificar oportunidades e impulsionar a conversão e a retenção de famílias.
- **Treinamento Planejamento Estratégico da Rematrícula:** guia completo para estruturar campanhas de renovação escolar com foco em fidelização, segurança contratual e redução da evasão.

CHECKLIST DA ESCOLA NA SCHOOLADVISOR



- ✓ Confira se os valores médios da mensalidade e o ano de referência estão atualizados na página da escola.
- ✓ Verifique se o Whatsapp e o E-mail de recebimento de leads estão corretos, assim como o time treinado para atender às demandas rapidamente.
- ✓ Revise o benefício que está sendo oferecido pela escola.
- ✓ Peça depoimentos para as famílias.
- ✓ Atualize as fotos e vídeos da escola.
- ✓ Cadastre os eventos abertos a novas famílias na página da escola.
- ✓ Use o dashboard de resultados para entrar em contato com os interessados e consultar dados de mercado e concorrência.

OUTRAS OPORTUNIDADES QUE PODEM COMPLEMENTAR A ESTRATÉGIA ATUAL



ROLÊ NA ESCOLA: CREDIBILIDADE E CONFIANÇA



O **Rolê na Escola** é um vídeo de visita produzido pela SchoolAdvisor, que apresenta a escola de forma autêntica e aproxima as famílias da experiência real da instituição, fortalecendo a marca e apoiando a captação de alunos.

Por ser um conteúdo produzido pela SchoolAdvisor, as famílias o percebem como uma curadoria, com **caráter informativo e não comercial**, o que aumenta a credibilidade da apresentação e gera maior confiança durante o processo de escolha da escola.

Entre em contato e solicite um orçamento.



INTELIGÊNCIA DE MERCADO PARA DECISÕES ESTRATÉGICAS



Contamos com um time especializado em **inteligência de dados e pesquisas** que transforma informações do mercado educacional em insights estratégicos para escolas e grupos educacionais.

Realizamos análises de mercado e concorrência, visitas ocultas, avaliação da experiência das famílias, análise de usabilidade de sites e mapeamento de informações estratégicas para apoiar gestores na tomada de decisões mais seguras. Nosso trabalho ajuda as instituições a **compreenderem tendências, identificarem oportunidades de diferenciação e aprimorarem sua atuação** em um mercado cada vez mais competitivo.

Entre em contato e solicite um orçamento.

OBRIGADA

www.schooladvisor.com.br • www.instagram.com/schooladvisorbr